# BDE LA NEWSLETTER

VOICI L'ACTUALITÉ DE VOTRE BUREAU DES ENTREPRISES

FÉVRIER 2024



NOTRE NOUVELLE PLAQUETTE LYCÉE CONDORCET FST ARRIVÉF!



## QUOI DE NEUF CHEZ CONDORCET?



**AQUITEC BORDEAUX** 



NOS ÉQUIPES ÉTAIENT AU STAND L27 POUR VOUS Y RETROUVER



#### 02 février

Webinaire pour les Responsables des Bureaux des Entreprises (stages et modalités de traitements administratifs).



#### en février

Collaboration avec M Faztudo enseignant sur une charte graphique pour harmoniser nos outils de communication.



#### 14 février

Recherche de lieux de stages pour deux élèves du pôle ASSP (Service à la personne).



#### 07 février

ERIP (Espace Régional d'Information et de Proximité) / bilan 2023 avec l'équipe de la mission locale La Teste et ses partenaires Participation en visio.

#### **REUNION DU CLEE**

Comité Local Ecole Entreprise

# ORGANISATION DU FORUM DES MÉTIERS

DU 08 FÉVRIER 2024

## LE JEUDI 01 FÉVRIER 2024 AU LYCÉE CONDORCET



Avec le lycée Condorcet Arcachon, le lycée de la Mer et le CFA Cobas.

Les collèges d'Arcachon, la Teste, Gujan-Mestras, le Teich et la prépa métiers (lycée de la Mer).



On parle de nous



**ANCIENS ÉLÈVES** au lycée en février 2024

## Interview d'anciens élèves du lycée Condorcet pour notre book « spécial ALUMNI »

C'est communiquer sur le grand saut après le lycée!

Une mise à l'honneur de parcours professionnels...

Des histoires d'hommes et de femmes depuis qu'ils ont quitté les bancs de notre école.



37 ans

# Thomas GRASSIA Conseiller client pro Leroy Merlin Biganos

PROMOTION **BAC PRO**Commerce en 2006

Je prends beaucoup de plaisir dans ce que je fais

Mon message à quelqu'un qui cherche sa voie :

« Ne pas se fixer de limite. Si on se donne les moyens, rien ne peut nous arrêter. »





« Je n'avais pas un très bon niveau scolaire. J'avais les capacités, mais je ne me donnais pas les moyens. J'ai fait un BEP Vente ainsi qu'un **Bac pro commerce** également obtenu au sein du **lycée des Métiers Condorcet à Arcachon.** Si j'avais poussé jusqu'au BTS, j'aurais pu gagner quelques années d'expérience et des connaissances.

Après mon diplôme, j'ai travaillé deux ans en Dordogne comme responsable de rayon liquide puis je suis revenu sur le Bassin d'Arcachon et j'ai été embauché en tant qu'employé commercial à **Carrefour,** au rayon télé hi-fi électroménager.

J'ai par la suite intégré **Leroy Merlin** pour un contrat en CDI de 35h en tant que conseiller de vente au rayon électricité plomberie et maintenant, je travaille à l'espace pro dans ce même magasin.

Mon métier consiste **à démarcher des clients,** principalement professionnels, afin qu'ils se fournissent chez Leroy Merlin.

J'utilise différents outils comme la voiture de fonction, l'ordinateur ainsi que les logiciels propres à l'entreprise où je travaille.

Je fais ce métier parce que j'aime le contact avec les gens, rendre service... donc quand ils viennent me voir, je suis plus un conseiller de projets qu'un vendeur... et du coup, j'apporte des solutions aux gens.

J'aime aussi généralement **le challenge** comme ce qu'apporte ce nouveau service. Ce poste me permet de tisser des liens et de rencontrer chaque jour des personnes différentes. La meilleure gratification est quand un client revient.

Ce travail demande une grande **empathie** envers les gens. Mon métier offre énormément de **perspectives d'évolution**, encore plus selon les entreprises. J'ai pu rencontrer plusieurs personnalités grâce à ce travail. Pour effectuer ce métier, je conseille un bac pro commerce ou vente, car ça apprend les codes de la relation client. Mon objectif est le développement de l'espace pro ainsi que sa réussite. »







36 ans

## Matthieu LAPEYRERE Gérant de boutique Eden Park Arcachon

PROMOTION **BAC PRO**Commerce en 2006

Croire en ses rêves et en ses envies

Mon message à quelqu'un qui cherche sa voie :

« Ne pas attendre d'avoir du budget pour faire un projet, c'est le projet qui fait le budget. »





« Durant mon année de troisième au collège **Henri Dheurle à La Teste-de-Buch**, je devais faire un choix pour l'établissement de l'année suivante. Je n'avais pas de réelle idée de ce que je voulais faire, mais je devais trouver une voie autre que celle du lycée général, car ça ne m'intéressait pas et je voulais vite travailler. J'ai donc suivi mon copain Thomas GRASSIA en **BEP Vente au lycée des Métiers Condorcet** à Arcachon après avoir eu mon brevet.

J'ai par la suite effectué un **bac pro commerce** obtenu avec mention dans le même établissement. Pendant ma période au lycée, je devais effectuer plusieurs **stages**: d'abord à la **bijouterie Duprat** puis je me suis dirigé vers **l'enseigne Intersport** avec M Arnou. Ça m'a permis de m'ouvrir des portes et après avoir obtenu mon diplôme, l'enseigne m'a embauché en CDI.

En 2 ans, je suis passé de **vendeur** à **responsable de rayon**, un poste avec plus de responsabilités. Après la COVID, ça faisait 15 ans que je travaillais à Intersport, j'avais fait le tour en passant par **directeur** de **magasin**. J'ai donc décidé de me lancer dans l'**entrepreneuriat**. J'ai envoyé un mail à **Eden Park**, car c'était une enseigne que j'affectionnais et qui n'était pas sur le Bassin d'Arcachon. 6 mois plus tard, **le magasin a ouvert**. À côté de ça, j'ai également lancé une société avec ma compagne. C'est une intendance pour résidences secondaires sur le Bassin d'Arcachon.

Mon quotidien consiste principalement à **vendre**, **gérer les stocks**, les inventaires et le personnel. J'exerce ce métier, car **j'aime le contact** avec les gens. J'aime également **le challenge** et faire progresser le magasin de jour en jour. Mon travail est super enrichissant, on apprend beaucoup et on fait des erreurs, ça fait partie du jeu. Il faut être à l'écoute, mais surtout naturel. Ce métier demande de faire preuve de **résilience**, de ne pas avoir peur ainsi qu'être **toujours positif** afin de **garder le cap sur l'entreprise**. »





## FORUM DES MÉTIERS







# au lycée Condorcet

620 élèves de troisième du Sud-Bassin accueillis au lycée Condorcet pour des rencontres métiers et orientation 100 professionnels représentants 26 ateliers thématiques.

Un grand MERCI à tous nos partenaires pour leur mobilisation sur cette journée exceptionnelle riche en échanges.

ON PARLE DE NOUS DANS LA PRESSE

## 6 pôles représentés:

- Hôtellerie Restauration
- La mei
- Les services à la personne et aux entreprises
- Environnement et développement durable
- Sciences et Technologie
- Droit Santé Fonction publique

FÉVRIER

## RENCONTRES PARTENAIRES







## RENCONTRE AVEC LA SOCIÉTÉ PROSENIORS ARCACHON

RASSEMBLEMENT DES RESPONSABLES DE BUREAUX DES ENTREPRISES

et Alicia Carlier adjointe (ancienne élève ravie de revenir au lycée!) Pour un partenariat intergénérationnel avec le pôle ASSP. Rencontre avec Mme Duprat (coordinatrice ASSP) Echanges sur les évolutions des métiers

Avec Alice Blanc (responsable d'agence)

du service à la personne Retour d'expérience positive : un contrat de travail suite à un stage (élève de BAC

Pro ASSP)

Le mercredi 14 février 2024

**Témoignage** de notre organisation mise en place en interne au lycée Condorcet **Trinôme** Mme Bruant Proviseur M Lucas DDFPT (Délégué aux Formations Professionnelles et technologiques) Mme Benquet Responsable Bureau des Entreprises

Au lycée Emile Combes Bègles Le jeudi 15 février 2024

## VOUS ETIEZ ELEVE OU ETUDIANT AU LYCEE CONDORCET?

## Rejoignez la Communauté

## A.C.A ALUMNI CONDORCET ARCACHON

Le Réseau des anciens élèves et étudiants du lycée des métiers Condorcet Arcachon



alumni.condorcet.arcachon@gmail.com



in Alumni Condorcet Arcachon







### **ENTREPRISES**

Pensez à flécher notre lycée Condorcet pour la Taxe d'apprentissage! Choisir notre lycée, c'est soutenir toutes nos actions au service de nos 700 jeunes chaque année.

## CODE UAI LYCÉE 0332194F

## **Camille BENQUET** Responsable du Bureau des Entreprises

Tél. 07 86 12 11 39 poste 397

Mail: bde-lpp-condorcet-arcachon@ac-bordeaux.fr

Du lundi au jeudi : 8h30 | 13h et 13h30 | 17h Vendredi: 8h30 | 13h et 13h30 | 16h



