BTS FLUIDES ENERGIES DOMOTIQUE

Pour télécharger les fichiers sources (format mvdx5 et xls) Faire clic droit ouvrir lien dans une nouvelle fenetre

ETUDE

T 1 : Analyser le CCTP ou le cahier des charges
- C1 Analyser les besoins d'un client
- C2 Analyser un système
- C3 Concevoir des solutions technologiques
- C8 Vérifier, adapter les performances d'un système
- C12 Recueillir et traiter l'information
- C16 Élaborer une offre commerciale

T 2 : Élaborer une solution technique
- C2 Analyser un système
- C3 Concevoir des solutions technologiques
- C4 Décoder et élaborer des plans et des schémas
- C12 Recueillir et traiter l'information
- C13 Écouter, dialoguer argumenter
- C16 Élaborer une offre commerciale

T 3 : Évaluer l'impact environnemental
- C3 Concevoir des solutions technologiques
- C5 Appliquer les règlementations en vigueur
- C7 Réaliser des essais, des mesures
- C8 Vérifier, adapter les performances d'un système
- C12 Recueillir et traiter l'information
- C16 Élaborer une offre commerciale

T 4 : Concevoir et définir l'installation
- C2 Analyser un système
- C3 Concevoir des solutions technologiques
- C5 Appliquer les règlementations en vigueur
- C6 Mettre en œuvre des outils de pilotage
- C12 Recueillir et traiter l'information

T 5 : Consulter les fournisseurs
- C5 Appliquer les règlementations en vigueur
- C9 Déterminer des prix ou des coûts aux différentes phases d'avancement d'un projet
- C11 Établir et mettre à jour un planning
- C12 Recueillir et traiter l'information
- C13 Écouter, dialoguer argumenter
- C15 Négocier
- C16 Élaborer une offre commerciale

T 6 : Comparer et sélectionner des matériels en fonction des caractéristiques technico-économiques et environnementales
- C3 Concevoir des solutions technologiques
- C8 Vérifier, adapter les performances d'un système
- C9 Déterminer des prix ou des coûts aux différentes phases d'avancement d'un projet
- C12 Recueillir et traiter l'information
- C16 Élaborer une offre commerciale

T 7 : Établir un devis quantitatif et estimatif
- C9 Déterminer des prix ou des coûts aux différentes phases d'avancement d'un projet
- C12 Recueillir et traiter l'information
- C16 Élaborer une offre commerciale

T 8 : Effectuer un diagnostic de dysfonctionnement d'une installation ou d'un système existant en régime établi
- C2 Analyser un système
- C5 Appliquer les règlementations en vigueur
- C6 Mettre en œuvre des outils de pilotage
- C7 Réaliser des essais, des mesures
- C8 Vérifier, adapter les performances d'un système
- C12 Recueillir et traiter l'information

PREPARATION

T 9 : Préparer une consultation
- C3 Concevoir des solutions technologiques
- C11 Établir et mettre à jour un planning
- C12 Recueillir et traiter l'information
- C16 Élaborer une offre commerciale

T 10 : Établir les commandes
- C9 Déterminer des prix ou des coûts aux différentes phases d'avancement d'un projet
- C12 Recueillir et traiter l'information
- C16 Élaborer une offre commerciale

T 11 : Préparer les documents nécessaires à la réalisation
- C5 Appliquer les règlementations en vigueur
- C12 Recueillir et traiter l'information

T 12 : Organiser la gestion des déchets
- C5 Appliquer les règlementations en vigueur
- C7 Réaliser des essais, des mesures
- C12 Recueillir et traiter l'information

EXECUTION

T 13 : Définir et superviser les opérations de maintenance
- C5 Appliquer les règlementations en vigueur
- C7 Réaliser des essais, des mesures
- C8 Vérifier, adapter les performances d'un système
- C10 Organiser et suivre le projet, animer une équipe
- C11 Établir et mettre à jour un planning
- C12 Recueillir et traiter l'information

T 14 : Analyser le bilan financier d'une opération
- C2 Analyser un système
- C9 Déterminer des prix ou des coûts aux différentes phases d'avancement d'un projet
- C12 Recueillir et traiter l'information
- C16 Élaborer une offre commerciale

T 15 : Réaliser la mise en service d'une installation
- C5 Appliquer les règlementations en vigueur
- C6 Mettre en œuvre des outils de pilotage
- C7 Réaliser des essais, des mesures
- C8 Vérifier, adapter les performances d'un système
- C10 Organiser et suivre le projet, animer une équipe
- C12 Recueillir et traiter l'information

T 16 : Préparer la réception d'une installation
- C6 Mettre en œuvre des outils de pilotage
- C7 Réaliser des essais, des mesures
- C8 Vérifier, adapter les performances d'un système
- C12 Recueillir et traiter l'information

T 17 : Gérer, vérifier les commandes
- C9 Déterminer des prix ou des coûts aux différentes phases d'avancement d'un projet
- C12 Recueillir et traiter l'information
- C16 Élaborer une offre commerciale

T 18 : Participer au suivi et à la gestion du chantier
- C11 Établir et mettre à jour un planning
- C12 Recueillir et traiter l'information
- C13 Écouter, dialoguer argumenter
- C15 Négocier
- C16 Élaborer une offre commerciale

T 19 : Appliquer un plan de prévention des risques.
- C5 Appliquer les règlementations en vigueur
- C7 Réaliser des essais, des mesures
- C8 Vérifier, adapter les performances d'un système
- C10 Organiser et suivre le projet, animer une équipe
- C12 Recueillir et traiter l'information
- C13 Écouter, dialoguer argumenter

RELATION CLIENT

T 20 : Assurer la relation client et/ou utilisateur.
- C4 Décoder et élaborer des plans et des schémas
- C8 Vérifier, adapter les performances d'un système
- C12 Recueillir et traiter l'information
- C13 Écouter, dialoguer argumenter
- C16 Élaborer une offre commerciale

T 21 : Élaborer, présenter et négocier la proposition commerciale
- C1 Analyser les besoins d'un client
- C4 Décoder et élaborer des plans et des schémas
- C9 Déterminer des prix ou des coûts aux différentes phases d'avancement d'un projet
- C12 Recueillir et traiter l'information
- C13 Écouter, dialoguer argumenter
- C15 Négocier
- C16 Élaborer une offre commerciale

COMMUNICATION

T 22 : Assurer la relation avec sa hiérarchie
- C1 Analyser les besoins d'un client
- C4 Décoder et élaborer des plans et des schémas
- C10 Organiser et suivre le projet, animer une équipe
- C12 Recueillir et traiter l'information
- C13 Écouter, dialoguer argumenter

T 23 : Participer à la représentation de l'entreprise
- C8 Vérifier, adapter les performances d'un système
- C12 Recueillir et traiter l'information
- C13 Écouter, dialoguer argumenter
- C14 Élaborer et utiliser un support de communication
- C15 Négocier

T 24 : Participer à la promotion de l'entreprise
- C12 Recueillir et traiter l'information
- C13 Écouter, dialoguer argumenter
- C14 Élaborer et utiliser un support de communication

T 25 : Encadrer, gérer une équipe
- C10 Organiser et suivre le projet, animer une équipe
- C12 Recueillir et traiter l'information
- C13 Écouter, dialoguer argumenter